

Capacitación en Inversión de Startups para PYMEs

Descubre cómo invertir en startups puede impulsar el crecimiento de tu PYME. Aprende las estrategias y herramientas clave para tomar decisiones financieras inteligentes.

Nuestro Programa de Capacitación

Nuestro programa de capacitación está diseñado para brindarte los conocimientos y habilidades necesarios para invertir de manera exitosa en startups. Aprenderás a evaluar oportunidades de inversión, gestionar riesgos y maximizar el rendimiento de tu inversión.

Clases en Vivo

Participa en sesiones en vivo con expertos en inversión de startups. Aprende de sus experiencias y realiza preguntas en tiempo real.

Materiales de Estudio

Obtén acceso exclusivo a material de estudio, guías prácticas y recursos de aprendizaje para profundizar tu conocimiento en inversión de startups.

Análisis de casos reales

Comparte con otras pymes, inversores y startups. Resuelve tus dudas y amplía tu red de contactos y oportunidades.

Beneficios de Invertir en Startups

Invertir en startups puede ofrecerte una serie de beneficios únicos. Desde altos rendimientos hasta la oportunidad de impulsar la innovación y contribuir al crecimiento económico, descubre por qué cada vez más PYMEs están incursionando en este emocionante mundo.

Rendimientos Exponenciales

Las startups exitosas pueden generar rendimientos significativos, superando a otras formas de inversión tradicionales.

Acceso a Innovación

Invertir en startups te da la oportunidad de respaldar ideas y proyectos innovadores que pueden revolucionar industrias enteras.

Networking y Colaboración

Conecta con emprendedores, inversionistas y expertos de la industria, creando oportunidades de colaboración y crecimiento.

Contenido del Programa de Capacitación

El programa de capacitación abarca una amplia gama de temas relacionados con la inversión en startups. Desde conceptos básicos hasta estrategias avanzadas, podrás dominar cada aspecto de esta emocionante forma de inversión.

Análisis de Mercado

Aprende a identificar las tendencias y oportunidades en el mercado de startups y escala global.

Evaluación de Proyectos

Descubre cómo evaluar startups en base a su modelo de negocio, equipo fundador, escalabilidad y potencial de mercado.

Gestión de Riesgos

Aprende a gestionar los riesgos asociados con la inversión en startups y a desarrollar una estrategia de inversión sólida.

Metodología y Enfoque de Enseñanza

Nuestra metodología se basa en la combinación de teoría y práctica, para que puedas aplicar tus conocimientos de manera efectiva en el mundo real. Aprenderás a través de ejemplos reales, casos de estudio y actividades interactivas.



Interacción Dinámica

Participa en discusiones grupales, resuelve ejercicios prácticos y trabaja en proyectos en equipo para fomentar el aprendizaje colaborativo.



Ejemplos Reales

Analiza casos de estudio de startups exitosas y aprende de los errores y éxitos de emprendedores reales.



Aprendizaje Práctico

Realiza actividades prácticas que te permitirán aplicar los conceptos aprendidos y desarrollar habilidades clave.

Requisitos e Inscripción

Para inscribirte en nuestro programa de capacitación, solo necesitas cumplir con los siguientes requisitos:

- Tener un interés en invertir en startups.
- Contar con una conexión a internet estable y acceso a una computadora o dispositivo móvil.

Contacto y Registro

Si estás interesado en conocer más sobre nuestro programa de capacitación o deseas registrarte, no dudes en contactarnos a través del siguiente formulario. Estaremos encantados de resolver tus dudas y ayudarte en el proceso de registro.

FORMULARIO DE CONTACTO

Preguntas Frecuentes

Si tienes alguna pregunta o inquietud sobre nuestro programa de capacitación, consulta nuestras preguntas frecuentes a continuación. Si no encuentras la respuesta que buscas, no dudes en contactarnos.

¿Cuánto tiempo dura el programa?

El programa de capacitación tiene una duración de 3 semanas, con una carga horaria aproximada de 3 horas por semana. Total: 9 horas

¿Recibiré un certificado al finalizar?

Sí, al finalizar el programa de capacitación, recibirás un certificado de participación de la Cámara Oficial de Comercio, Industria y Servicios de Madrid que acredita tus conocimientos en inversión de startups.

¿Puedo acceder al contenido después de finalizar el programa?

Sí, el contenido del programa se entrega al inicio del mismo.

Jornada 1: Introducción a la inversión en startups (3 horas)

- **Módulo 1: Fundamentos de startups** (45 minutos)
 - ¿Qué es una startup?
 - Diferencias entre pymes tradicionales y startups.
 - El ecosistema de startups.
- **Módulo 2: Razones para invertir en startups** (45 minutos)
 - Oportunidades de crecimiento.
 - Potencial de retorno de inversión.
 - Ejemplos de éxitos y fracasos.
- **Módulo 3: Evaluación de oportunidades de inversión** (45 minutos)
 - Cómo identificar startups prometedoras.
 - Criterios de inversión.
 - Estudios de mercado y análisis competitivo.
- **Pausa** (15 minutos)
- **Módulo 4: Financiamiento de startups** (45 minutos)
 - Rondas de financiamiento.

- Estructura de capital de las startups.
- Crowdfunding y otras fuentes de financiamiento.

Jornada 2: Proceso de inversión y gestión de riesgos (3 horas)

- **Módulo 5: Proceso de inversión** (45 minutos)
 - Debida diligencia.
 - Negociación de términos.
 - Documentación legal.
- **Módulo 6: Gestión de riesgos** (45 minutos)
 - Riesgos asociados a la inversión en startups.
 - Estrategias para reducir el riesgo.
 - Diversificación de la cartera.
- **Módulo 7: Inversión en etapas tempranas vs. tardías** (45 minutos)
 - Invertir en startups en diferentes etapas de desarrollo.
 - Ventajas y desventajas.
- **Pausa** (15 minutos)
- **Módulo 8: Mentoría y apoyo a startups** (45 minutos)
 - Cómo ser un inversor activo.

- El papel del mentor en el éxito de la startup.

Jornada 3: Cierre y presentación de startups (3 horas)

- **Módulo 9: Evaluación de casos de inversión** (1 hora)
 - Análisis de casos de inversión.
 - Discusión y debate.
- **Pausa** (15 minutos)
- **Módulo 10: Presentación de startups** (1 hora)
 - Startups invitadas presentan sus casos.
 - Preguntas y respuestas.
- **Módulo 11: Cierre y próxima acción** (45 minutos)
 - Resumen del programa.
 - Próximos pasos para los participantes.
 - Evaluación y retroalimentación.
- **Cóctel y networking** (15 minutos)
 - Oportunidad para que los participantes se conecten con los fundadores de las startups y otros inversores.